



Brico

Building Prod. Distribution / France



Imen YAHIA

nonfoodretail@alphavalue.eu

+33 (0) 1 70 61 10 50

corporate.alphavalue.com

France en retrait et refonte du groupe

Earnings/sales releases - 03/11/2017

Fact

Bricorama a publié des résultats décevants sur le premier semestre, presque entièrement dûs au recul des marges commerciales en France, reflet d'une plus forte intensité concurrentielle. Le résultat net consolidé est tout juste à l'équilibre après un recul de 36% du résultat opérationnel courant.

Nous profitons de cette occasion pour revenir sur le projet de cession par Bricorama SA de ses activités hexagonales.

(en milliers d'euros)	30/06/2017	30/06/2016
Chiffre d'affaires	365 451,90	365 793,80
Marge brute	36,9%	38,7%
Résultat opérationnel courant	8 707,80	13 615,50
Résultat opérationnel	4 632,10	12 927,10
Résultat net total	154,9	7 488,60

Analysis

Résultat S1-2017

Le recul du résultat net à hauteur de -€7m est directement lié à la France où la marge brute perd 180bp pour revenir à 36.9%. L'Espagne creuse aussi ses pertes. France et Espagne voient leur contribution conjointe fondre de près de 6m€

En k€	2017			2016		
	France	Benelux	Espagne	France	Benelux	Espagne
Chiffre d'affaires	243 044	111 179	12 316	247 735	105 815	14 130
Résultat opérationnel courant	8 343	1 309	-1 556	12 030	1 096	-370
Résultat opérationnel	6 071	104	-2 155	11 376	1 098	-407
Charges d'impôt	-2 492	-445	0	-3 354	-181	0
Résultat net total	2 547	-685	-2 306	6 648	543	-544

La faiblesse française reflète une détérioration des prix, consécutive aux efforts déployés pour maintenir un chiffre d'affaires étale. Les clients ne sont pas « revenus dans les magasins » autant qu'espéré, poussant mécaniquement les feux de la concurrence par les prix. La baisse de la marge brute reflète aussi la progression des ventes en ligne où les marges brutes sont plus difficiles à défendre.

La faiblesse de l'activité sur le premier semestre est en contradiction avec l'espoir d'un début de reprise économique, bien réel en termes de PIB mais qui n'a pas impacté positivement le marché du bricolage. Les foyers préféreraient les loisirs au « home sweet home ». Sur S2, l'activité serait un peu meilleure mais pas suffisante pour effacer totalement la contreperformance du 1er semestre. Nous avons réduit nos prévisions pour 2017.

En Espagne, une situation déjà très concurrentielle s'est détériorée davantage avec l'ouverture de magasins concurrents de Aki/Leroy Merlin près de 4 magasins phare de Bricorama Espagne (11 magasins au total). La reprise de 4 magasins Bricoking en 2016 n'a pas suffi à changer l'équilibre concurrentiel. Il n'y a pas de perspective de redressement sur le S2 au-delà de la non-reconduction des coûts

AlphaValue is contracted by Bricorama to provide equity research on Bricorama, using AlphaValue's unique and transparent methods and procedures. Target price and opinion are thus exclusively determined by those methods and procedures.

Reduce

Upside: -5.75%

Target Price (6 months)	€ 54.7
Share Price	€ 58.0
Market Cap. €M	361
Price Momentum	STRONG
Extremes 12Months	35.3 ▶ 58.0
Bloomberg	ALBRI FP Equity
Reuters	BRIP.PA

[Download Full Analysis](#)[Company Page](#)

PERF	1w	1m	3m	12m
Bricorama	-0.02%	11.5%	13.7%	53.5%
Non Food Retail	-0.75%	-0.41%	-3.32%	-1.14%
STOXX 600	0.94%	1.08%	4.31%	19.1%

Last updated: 03/11/2017	12/15A	12/16A	12/17E	12/18E
Adjusted P/E (x)	10.4	9.85	25.2	25.0
Dividend yield (%)	2.97	2.87	1.72	1.72
EV/EBITDA(R) (x)	5.74	5.70	7.29	7.04
Adjusted EPS (€)	3.25	3.53	2.30	2.32
Growth in EPS (%)	59.6	8.53	-34.9	0.81
Dividend (€)	1.00	1.00	1.00	1.00
Sales (€M)	725	717	716	723
Underlying operat. profit ma...	4.18	4.24	4.11	4.16
Attributable net profit (€M)	14.9	10.8	10.2	14.4
ROE (after tax) (%)	4.76	3.36	3.12	4.28
Gearing (%)	36.4	42.7	38.7	34.4

[Company Valuation](#) - [Company Financials](#)

exceptionnels liés à la fermeture du siège

Au Benelux, les chiffres en progrès cachent un écart sensible de performance entre la Hollande en nette progression et la Belgique en retrait. Le résultat net n'est pas satisfaisant avec un recul de 1m€

Projet de redéploiement des actifs

Début Juillet 2017, les dirigeants du groupe faisaient connaître aux actionnaires minoritaires le projet de céder les activités françaises et espagnoles pour se concentrer sur les activités au Benelux sous les enseignes du groupement Intergamma.

Les activités cédées au groupement Intermarché le sont contre paiement en numéraire dès conclusion des audits et de l'avis positif de la direction de la concurrence. Il n'est pas envisagé d'obstacle à la bonne fin de cette transaction.

Début 2018, Bricorama SA devrait être formée d'une activité de distribution de bricolage au Benelux, d'un parc d'immeubles d'exploitation loués au nouveau propriétaire de Bricorama France sur des baux de 9 ans renouvelables et d'une situation de trésorerie nette à redéployer dans de nouvelles activités.

La direction (et l'actionnaire majoritaire) de Bricorama SA a confirmé son intention de redéployer cette trésorerie dans des métiers connus d'elle c'est-à-dire de distribution non alimentaire. Ce point est important car le groupe Bricorama nouvelle mouture restera alors valorisé comme un groupe de distribution plutôt que comme un holding.

Nous avons essayé d'évaluer cette trésorerie excédentaire. La dette attachée à l'exploitation France sera transférée à l'acheteur. Elle est évaluée à 154m€ à fin Juin 2017 en progression de 20m€ sur la clôture de 2016. Cette variation est largement due à la progression du BFR qui devrait être résorbée à fin 2017. Nous retenons 132m€. De la même façon la dette associée à l'Espagne est retenue à 15m€ soit une dette nette combinée quittant le groupe de 147m€

Les actifs sont valorisés 336m€ pour la France (14x la moyenne des 4 derniers Ebit récurrents) et 24m€ pour l'Espagne (soit 0.87x le chiffre d'affaires, du fait des pertes).

Il en découle une position de trésorerie nette de 204m€ qui pourra donc être redéployée.

Le tableau suivant de l'Actif Net Réévalué avant et après laisse entrevoir cependant que les cours observés seraient en prime sur nos calculs d'ANR avant deux corrections significatives: une valorisation de la partie foncière portée à 56m€ pour reconnaître leur forte rentabilité et une révision de la valeur de l'activité en Hollande (100m€) et en Belgique (50m€) en phase avec les éléments de bilan 2016.

ANR revu post réorganisation des actifs

en €m	Après	Avant
France	0	392
Belgique	50	28
Pays-Bas	100	22
Espagne	0	9
Murs	56	
Total gross assets	206	451
Net cash/(debt) by year end	204	-121
Commitments to pay	-8	-8
Commitments received		
NAV/SOTP	402	321
Number of shares net of treasury shares - year end (Mio)	6,22	6,22
NAV/SOTP per share (€)	64,6	51,6
Last stock price	58	58
Current discount to NAV/SOTP (%)	10,3%	-12,4%

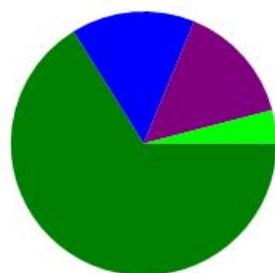
Cette mise à jour de notre valorisation du Benelux est essentielle. En rappel

Bricorama y opère sous le groupement Intergamma dont il est deuxième plus gros intervenant entre ses magasins en propre (34) et les magasins sous franchise (41). L'éventualité d'une cession par CRH de ses 156 magasins sous enseignes Intergamma constitue une opportunité pour Bricorama de se porter acquéreur. Il serait alors à la tête des 2/3 des magasins du groupement et majoritaire au capital du groupement (49% détenus par CRH et 3,4% par Bricorama). La gouvernance actuelle d'Intergamma ne semble pas soutenir une telle perspective mais la valorisation boursière élevée de Bricorama pourrait bien escompter un repositionnement réussi au Benelux.

■ Impact

Sur le plan des résultats nous ne reconnaissons sur 2017 et 2018 (effet de base) qu'une partie de la déception du S1 2017 du fait du rattrapage sur S2. Notre objectif de cours en est marginalement affecté en termes de DCF et de valorisation par les pairs. Nous reconnaissons néanmoins la nouvelle structure d'affaires dans nos calculs d'ANR, calculs donc revus en hausse. Nous appliquons transitoirement une valorisation de type holding qui surpondère l'ANR pour reconnaître le changement en cours. Nous reviendrons sur une valorisation de type distribution non alimentaire dès la bonne fin des opérations de transformation.

Sales by Geography



France (66.2%)
Netherlands (15.0%)
Belgium (14.7%)
Spain (4.1%)

Consolidated P&L Accounts

	12/16A	12/17E	12/18E
Sales	€M 717	716	723
Change in sales	% -1.12	-0.17	1.00
Change in staff costs	% 0.97	0.13	1.00
EBITDA	€M 49.3	46.7	48.2
EBITDA(R) margin	% 13.3	12.9	13.1
Depreciation	€M -15.6	-16.3	-17.1
Underlying operating profit	€M 30.4	27.2	27.9
Operating profit (EBIT)	€M 25.8	23.1	27.9
Net financial expense	€M -4.21	-3.03	-3.49
of which related to pensions	€M	-0.14	-0.17
Exceptional items & other	€M -2.11	-1.00	-1.00
Corporate tax	€M -8.77	-8.97	-9.05
Equity associates	€M 0.07	0.07	0.03
Minority interests	€M 0.00	0.00	0.00
Adjusted attributable net profit	€M 21.9	14.3	14.4
NOPAT	€M 21.4	19.2	19.7

Cashflow Statement

	12/16A	12/17E	12/18E
EBITDA	€M 49.3	46.7	48.2
Change in WCR	€M -0.10	-2.86	-1.74
Actual div. received from equity holdi...	€M 0.21	0.21	0.21
Paid taxes	€M -10.3	-8.97	-9.05
Exceptional items	€M		
Other operating cash flows	€M 1.86		-2.00
Total operating cash flows	€M 40.9	35.1	35.6
Capital expenditure	€M -20.2	-15.0	-15.2
Total investment flows	€M -20.9	-15.0	-15.2
Net interest expense	€M -4.21	-3.03	-3.49
Dividends (parent company)	€M -6.21	-6.22	-6.22
Dividends to minorities interests	€M 0.00	0.00	0.00
New shareholders' equity	€M 0.00	0.00	0.00
Total financial flows	€M -9.58	-5.51	-13.5
Change in cash position	€M 8.89	14.5	6.91
Free cash flow (pre div.)	€M 16.5	17.0	17.0

Per Share Data

		12/16A	12/17E	12/18E
No. of shares net of treas. stock (year...)	Mio	6.21	6.21	6.21
Number of diluted shares (average)	Mio	6.21	6.21	6.21
Benchmark EPS	€	3.53	2.30	2.32
Restated NAV per share	€			
Net dividend per share	€	1.00	1.00	1.00

Valuation Summary

Benchmarks	Value	Weight	Largest comparables
NAV/SOTP per share	€ 64.8	55%	Kingfisher
Dividend Yield	€ 35.9	20%	Travis Perkins
DCF	€ 41.4	10%	Rexel
P/E	€ 33.5	10%	Ferguson
P/Book	€ 87.6	5%	
TARGET PRICE	€ 54.7	100%	

NAV/SOTP Calculation

Balance Sheet

	12/16A	12/17E	12/18E
Goodwill	€M 195	191	191
Total intangible	€M 197	193	193
Tangible fixed assets	€M 85.0	83.0	80.4
Financial fixed assets	€M 1.77	1.77	1.77
WCR	€M 171	174	175
Other assets	€M 13.3	13.3	13.3
Total assets (net of short term liab.)	€M 468	465	463
Ordinary shareholders' equity	€M 323	331	341
Quasi Equity & Preferred	€M		
Minority interests	€M 0.04	0.04	0.04
Provisions for pensions	€M 8.12	6.91	6.98
Other provisions for risks and liabilities	€M 1.13	1.13	1.13
Total provisions for risks and liabilities	€M 9.25	8.04	8.10
Tax liabilities	€M 2.65	2.65	2.65
Other liabilities	€M		
Net debt (cash)	€M 134	123	112
Total liab. and shareholders' equity	€M 468	465	463

Capital Employed

	12/16A	12/17E	12/18E
Capital employed after depreciation	€M 638	635	635

Profits & Risks Ratios

		12/16A	12/17E	12/18E
ROE (after tax)	%	3.36	3.12	4.28
ROCE	%	8.38	8.08	8.20
Gearing (at book value)	%	42.7	38.7	34.4
Adj. Net debt/EBITDA(R)	x	3.33	3.31	3.14
Interest cover (x)	x	2.46	2.46	2.43

Valuation Ratios

		12/16A	12/17E	12/18E
Reference P/E (benchmark)	x	9.85	25.2	25.0
Free cash flow yield	%	7.64	4.72	4.71
P/Book	x	0.67	1.09	1.06
Dividend yield	%	2.87	1.72	1.72

EV Calculation

	12/16A	12/17E	12/18E	
Market cap	€M 216	360	360	
+ Provisions	€M 9.25	8.04	8.10	
+ Unrecognised actuarial losses/(gains)	€M 0.00	0.00	0.00	
+ Net debt at year end	€M 134	123	112	
+ Leases debt equivalent	€M 184	183	185	
- Financial fixed assets (fair value)	€M			
+ Minority interests (fair value)	€M			
= EV	€M 542	674	665	
EV/EBITDA(R)	x	5.70	7.29	7.04
EV/Sales	x	0.76	0.94	0.92

Analyst : Imen YAHIA, Changes to Forecasts : 03/11/2017.